



ESTAMOS A CAMINHO

A estratégia da Equipa de Gestão da **APSC BUSINESS ALLIANCE** e de seus parceiros e colaboradores para 2022 - 2023
Para Captação e Gestão dos Parceiros negócios, investidores, projetos africanos do Reino Unido, Continente Europeu e Africano.



Osvaldo Gomes & Kennya Nunes os fundadores da APSC-BA

Após mais de 20 anos de experiência trabalhando com negócios Afro Portugueses, Europeus e Britânicos e, após a união de sinergias com a empresa BABA Osvaldo Gomes e Kennya Nunes decidem criar o projeto APSC Business Alliance que vai ao encontro com o projeto já existente no Reino Unido desenvolvido por David Smith o atual presidente da British African Business Alliance (BABA), visando criar uma estrutura bem sólida no desenvolvimento de canais/redes de interação entre negócios, projetos, empreendedores, empresas e investidores Britânicos e Afro Portugueses com o objetivo de gerenciar com sucesso o relacionamento na realização de negócios dos mesmos.

Osvaldo Gomes e Kennya Nunes em Outubro de 2021 apresentam a empresa www.apsca.com e entregam com sucesso pela primeira vez na história Afro Portuguesa 7 dias de Conferências e Exposição de Negócios e Fashion Show Afro Portuguesa, finalizando com um Jantar Gala realizada na capital econômica do mundo, Londres.

Links do Evento:

- <https://www.youtube.com/watch?v=vdKb2vYives>
- <https://www.youtube.com/watch?v=TCnysKQhbtw>
- https://www.youtube.com/watch?v=RBE_MvWaN78
- <https://www.youtube.com/watch?v=Bf0Ga743mZO>
- <https://www.youtube.com/watch?v=5IllySa2jF3A>
- <https://www.youtube.com/watch?v=X1XPi96Q1fk>
- <https://www.youtube.com/watch?v=76O-WjFR85g>

Publicidade Digital e Impressa:



PLANO DE AÇÃO PARA 2022

A APSC Business Alliance tem como objetivo durante os primeiros 6 meses de 2022 angariar/captar negócios, investidores, patrocinadores e parceiros colaboradores para a entrega de conferências e exposições com o maior número possível de negócios, empreendedores, projetos e investidores Afro Portugueses e Britânicos.

Para a entrega dos objetivos traçados o CEO da APSC-BA convidou membros e empresários chaves da comunidade Afro Portuguesa no Reino Unido, Cabo Verde, Moçambique e Angola para a organização e implementação da estratégia de trabalho 2022-2023 da APSC-BA.

Após várias reuniões com o presidente da Câmara de Comércio de Cabo Verde em Luxemburgo Lino Varela, o futuro é promissor. Já quase aprovada a união de sinergias entre a APSC Business Alliance a CCLC (Camera de Comercio de Luxemburgo) e Tropics Group of Companies na entrega da TROPICS BUSINESS SUMMIT a mais importante cimeira de negócios e investimentos em África evento ja confirmado a realizar de 11 a 15 de Outubro na cidade da Praia em Cabo Verde. A equipa da APSC Business Alliance tem tudo para dar certo. Juntos iremos contribuir para que esta união seja de sucesso para todos os envolvidos, organizadores e todos os membros e participantes.



CCLCV



TROPICS
BUSINESS
SUMMIT
The Virtual Experience



PARCEIROS ... COLABORADORES



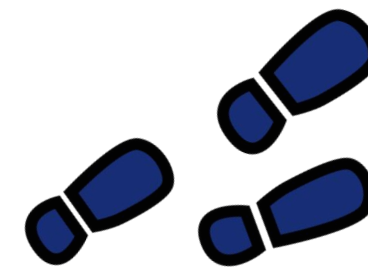
MONT ROSE®
COLLEGE

TTP...
Produtos Digitais



JDS
STRIVING FOR EXCELLENCE

QUAIS PASSOS DEVE SEGUIR PARA CONVITE



1º PASSO

Ler e perceber a visão do negócio, em seguida fazer uma lista de potenciais negócios e empresários. Ter sempre o cartão de negócio pronto a ser entregue a potenciais homens/mulheres de negócio.

2º PASSO

Perguntar o seguinte:

1. Está interessado em aumentar o fluxo de clientes?
2. Está também interessado em aumentar o seu Networking adicionando potenciais empresários, negócios e investidores da maior capital financeira do mundo Londres?
3. Quer saber como?

Se a resposta for SIM

4. Convidar para uma reunião presencial ou online via ZOOM

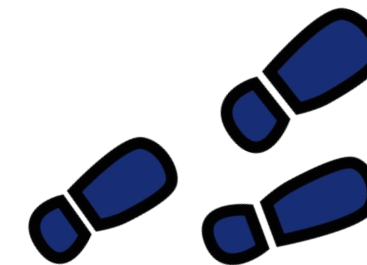
3º PASSO

REUNÃO VIA ZOOM

A equipa irá apresentar a estratégia construída para finalização da venda.



QUAIS PASSOS DEVE SEGUIR PARA CONVITE



4º PASSO

POS REUNIÃO

Envio da proposta da APSC Business Conference com seguintes anexos:

1. Programa da Conferência
2. Investimento

5º PASSO

Confirmação da Venda e fazer todos os preparativos para receber o cliente na conferência em Outubro de 2022. Documento com detalhes de preparativos como por exemplo:

1. Listas de Projetos dos clientes,
2. Area de investimento ou financiamento dos clientes etc.,

6º PASSO

Preparação do evento a realizar em Outubro de 2022



7º PASSO

GESTÃO DE RELACIONAMENTO ENTRE INVESTIDOR E NEGÓCIO OU PROJETO DURANTE E PÓS CONFERÊNCIA

Identificar os interessados em fazer negócio.

Ter a certeza que se trocou contatos e começar o trabalho de facilitador.



Organizar um encontro presencial ou online

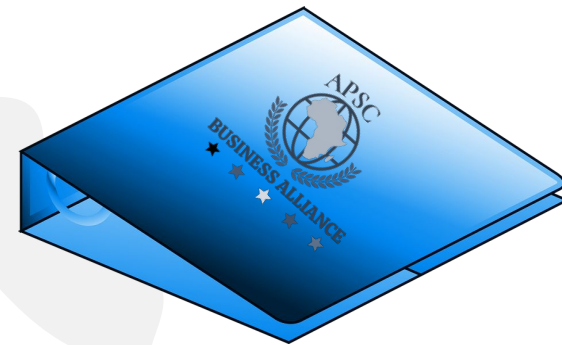
Buscar entender onde e como a APSC BA pode facilitar que a realização do investimento seja um sucesso.



Realização do Investimento

Analisar as melhores formas da realização do investimento buscando afirmar o negócio entre ambos.

ORGANIZAÇÃO DA EQUIPE



- * A equipa da APSC BUSINESS ALLIANCE terá pelo menos uma reunião quinzenal via ZOOM,
- * Fazer reportes semanais das ações em prol da APSC BA e adicionar na Drive do Gmail criado para trabalhar
- * Cada diretor deve enviar emails (emails exemplares disponiveis) para o networking que possuir
- * Cada diretor deve organizar pelo menos uma reunião mensal com investidores, empresários ou qualquer outro



MODELO DA ALIANÇA COM A APSC BA



Com o objetivo de se tornar uma sociedade limitada liderada por membros

- ❖ APSC Business Alliance depende de assinaturas,
- ❖ Para entregar serviços e para gerar projetos nos quais possamos auxiliar o negócio em suas necessidades imediatas

A APSC BA em parceria com a BABA, Grupo Pitabel, APEX CARD, APSC e a TTP está espalhando sua mensagem por toda a parte.

- ❖ Para as 300.000 empresas no Reino Unido que desejam explorar as oportunidades que o continente africano e Europeu podem oferecer..

Para profissionais de negócios africanos em todo o Reino Unido

- ❖ Quem está trabalhando ativamente em projetos para o continente africano.

MODELO DO CARTÃO MEMBRO DA APSC BA



COMO SE TORNAR MEMBRO DA APSC BA



- VISITE NOSSO WEBSITE WWW.APSCBA.COM
- TORNE-SE MEMBRO DA REDE DE NETWORKING E DE UMA EQUIPA DE TRABALHO COM PROFISSIONAIS DE SEGUNDA A SEXTA FOCADOS NA ANGARIAÇÃO DE INVESTIMENTOS, PROJETOS, NEGÓCIOS E PARCERIAS DE NEGÓCIOS BRITÂNICOS, EUROPEUS E NO CONTINENTE AFRICANO.
- E PARTICIPE DE CONFERÊNCIAS E REUNIÕES ONLINE E PRESENCIAIS FOCADAS EM ENCONTRAR RECURSOS HUMANOS E FINANCEIROS DESENHADAS PARA ATENDER ÀS SUAS NECESSIDADES.

VISÃO & MISSÃO DA APSC-BA

A APSC-BA dispõe de uma equipa de profissionais e uma estratégia de trabalho focada na melhor forma possível para alcançar o objetivo estabelecido do negócio. A atual equipa de Gestão da APSC-BA baseia-se em uma análise sólida das lições aprendidas até o momento pela a experiência de cada profissional que constitui a equipa e participou como colaborador ou convidado do primeiro ano de implementação da Conferência de Negócios 2021 e também na análise dos desafios que temos pela frente. Um objetivo claro é enfatizar o papel de facilitador da relacionamento entre o Investidor e o Projeto/Empresa/empresário e vice-versa no desenvolvimento e intercâmbio de informações e cobrir o papel ativo da APSC-BA na comunicação e na criação de eventos/redes/networking empresarial. Nesse sentido, a APSC-BA também quer destacar o importante papel que os intermediários desempenham em seu trabalho.

VISÃO

A visão é uma declaração precisa que define o objetivo final para o período de programação (2022-2023). O objetivo é externo à APSC-BA

Ser um líder reconhecido na apresentação de Eventos, Conferências de Negócios nacionais e Internacionais saudáveis e seguros no Reino Unido, África e na Europa com base na facilitação, participação e no desenvolvimento de uma cultura de prevenção de riscos no desenvolvimento de redes/networks de negócios e Investimentos em projetos e empresas Afro Portuguesas na Diáspora e no Continente, garantindo aos membros da APSC-BA uma economia inteligente, sustentável, produtiva e inclusiva.

Missão

Para construir uma rede de profissionais de negócios voltados para os países Afro Portugueses no Reino Unido, Africa e na Europa.



Vindo juntos:

- ❖ Estimular o investimento inovador, as parcerias empresariais, os projetos de desenvolvimento e a criação de empregos.

Liderado e dirigido por seus membros:

- ❖ Cada um apresenta seus próprios projetos e oportunidades.

Facilitadores de apresentações:

Que aceleram a entrega de um enorme pipeline de negócios:

- ❖ Produtos e serviços,
- ❖ Investimento e financiamento.



MISSÃO

Embora as declarações de missão e visão definam o conteúdo e a finalidade do trabalho do Conselho de Gestão da APSC-BA, os valores definem a forma como a APSC-BA opera:

Criamos valor acrescentado empresários, negócios e Investidores europeus a reunir e conectar através de encontros online ou presencial de empresários, projetos, negócios e investidores de toda a Europa e dos Países Afro Portugueses a fornecer as ferramentas para criar uma abordagem comum ao relacionamento entre o potencial investidor e o projeto e vice-versa, respeitando as leis específicas nacionais.

:

MISSÃO

Garantimos que as nossas atividades são relevantes para as necessidades dos membros da APSC-BA nos Países Afro Português e na Europa e contribuimos para a realização de Investimentos e desenvolvimento de projetos mais amplos dos Países Afro Portugueses.

Trabalhamos com base em promover investimentos e negócios para os Países Afro Português como o pilar de nosso trabalho

Participamos e ligamos redes de negócios e construímos estruturas para investidores investirem e projetos/empresas ou empresários possam encontrar os seus investidores para criar valor acrescentado nos países Afro Portugueses.

Somos receptivos aos novos Investidores de e para o Continente Africano e inovadores ao abordá-los

SOMOS EXCELENTES NA NOSSA GESTÃO

Atribuimos grande importância à prestação de contas e transparência perante os nossos GESTORES e à eficiência na utilização dos nossos escassos recursos humanos e financeiros





1. Tu vais sozinho...

Porque você quer ir rápido...

2. Nós vamos juntos...

Porque aceleramos o progresso - para que mais projetos e negócios Africanos possam ir longe!

- Visite nosso site, cadastre-se e ative sua assinatura,
- Participe de eventos de networking da BABA gratuitamente,
- Torne-se um Consultor Africano Britânico,
- Ative Seu Projeto na África,
- Envolve-se com nossa equipe de desenvolvimento de negócios e sistemas,
- Identifique oportunidades de mercado em sua comunidade ou país,
- Desenvolver parcerias com empresas do Reino Unido e na Europa que buscam ativamente novos mercados,
- Identifique empresas prontas que podem gerar receita para você, sua família ou sua comunidade,
- Acesse a **Rede de Investimento e Financiamento APSC Business Alliance**

... Mais de nós estão indo longe, mais rápido!



Objetivos da APSC BA

1. Para maximizar o impacto positivo da Diáspora Afro Portugueses no Reino Unido e na Europa no desenvolvimento africano.
1. Para envolver, capacitar e apoiar empresas do Reino Unido e da Europa para entrar e prosperar nos países Afro Portugueses.
1. Para se tornar a voz das empresas Afro Portuguesas e do desenvolvimento na Diáspora.





POR QUE A APSC BA TRABALHA PARA VOCÊ ...

A APSC Business Alliance oferece serviços e suporte aos membros por meio das Redes Regionais e Nacionais e suas equipes de liderança.

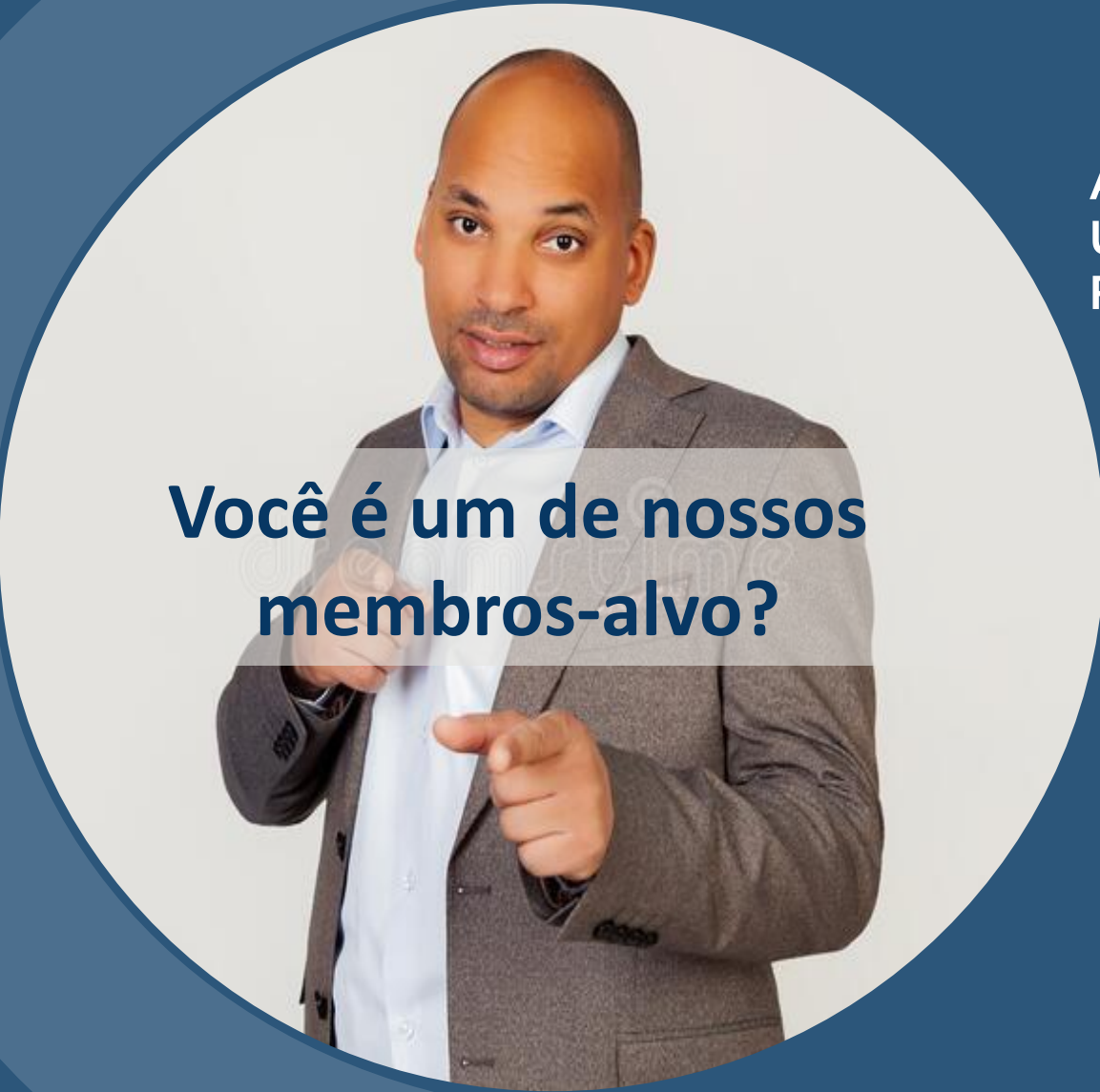
As Equipes de Liderança organizam eventos relevantes para seus membros:

- Eventos específicos do setor, cursos de treinamento e apoio regional são organizados para servir e recrutar membros.

A equipe da sede em Londres oferece suporte às equipes da rede para capacitá-los:

- Para comercializar com eficácia, atrair membros, fornecer suporte para empresas e projetos dos membros, fazer lobby no governo e representar membros e a rede regional.

Um banco de dados central é mantido para todos os membros, oportunidades, contatos e parceiros financeiros.



**Você é um de nossos
membros-alvo?**

**A APSC BUSINESS ALLIANCE É PRINCIPALMENTE
UMA REDE PARA EMPRESAS COM FOCO NOS
PAÍSES AFRO PORTUGUESES**

**□ BUSCAR, ATRAIR E ATENDER EMPRESAS DO
REINO UNIDO COM FOCO EM ÁFRICA.**

-NOSSO ALVO IDEAL É UMA PEQUENA OU MÉDIA
EMPRESA DO REINO UNIDO QUE BUSCA
EXPANSÃO EM UM PAÍS AFRICANO,

-OU UMA EMPRESA DO REINO UNIDO QUE BUSCA
SE ENVOLVER EM UM PROJETO DE
DESENVOLVIMENTO EM ÁFRICA

**PROFISSIONAIS DE NEGÓCIOS AFRICANOS
TRABALHANDO NO REINO UNIDO E PLANEJANDO
OU ENTREGANDO PROJETOS EM ÁFRICA.**

PERFIL DO MEMBRO DA APSC BA

A comunidade empresarial africana

- ✓ Profissionais da diáspora, empreendedores iniciantes e estudantes

Que têm projetos que desejam entregar na África, mas podem não ter financiamento, acesso ou conhecimento técnico e operacional para permitir que concretizem o projeto.

Grandes negócios internacionais e do Reino Unido

- ✓ Com presença na África
- ✓ Procurando oportunidades de rede,
- ✓ Acesso aos nossos membros profissionais

para trabalho ou contato expatriado em seu país de origem.

- ✓ Instituições de ensino superior e universidades que buscam estudantes africanos, colaborações ou oportunidades de pesquisa.

Investidores Amigos da África

- ✓ Instituições financeiras de desenvolvimento (DFI's)
- ✓ Parceiros financeiros

Investidores de VC's e Angel, financiamento de projetos e comércio

- ✓ Agências de desenvolvimento do governo

Objetos qualificados de nossos membros



PERFIL DO MEMBRO DA APSC BA

Empresas sediadas em África, no Reino Unido, Europa e voltadas para a África nestes setores:

Distribuição de bens ou serviços

Fabricantes, produtos farmacêuticos, empresas de SaaS

Serviços

Publicidade, Pesquisa, Imobiliário, Investimento, Jurídico, Arquiteto, Serviços de Construção, Empreiteiros, Serviços de mineração, TI, logística, etc.

Entrada no mercado (empresas que buscam novos mercados)

EMEA

Educação

Internatos, universidades

Turismo

Serviços de hospitalidade

Cuidados de saúde

Serviços, tecnologia e serviços financeiros



VERIFIQUE NOSSA COMPREENSÃO

- ❑ Trabalho em rede com empresas britânicas e Europeias que pensam da mesma forma, todas buscando entrar na África
 - ❑ Conhecimento e visão do país e cidade de destino
 - ❑ Visão dos líderes comunitários da diáspora do Reino Unido e Europa (das regiões de interesse) sobre o projeto
 - ❑ Melhores práticas e conhecimento local de especialistas experientes no local e no país
 - ❑ Oportunidades de parceria e colaboração de parceiros confiáveis
 - ❑ Oportunidade de ter suas necessidades ouvidas pelos principais decisores e decisores políticos
 - ❑ Acesso a representantes governamentais de alto nível e tomadores de decisão
- ❑ Acesso a suporte financeiro, técnico e operacional
 - ❑ Um grupo de rede organizado e bem administrado que entende e atende às suas necessidades
 - ❑ Uma Rede Regional bem estruturada que entende suas necessidades e cultura regionais específicas.
 - ❑ Uma equipe de rede regional altamente respeitada e experiente
 - ❑ Em negócios no Reino Unido, Europa e na África,
 - ❑ Uma equipe que pode entender seus desafios corporativos e oferecem soluções inteligentes e valor.

SERVIÇOS PARA MEMBROS APSC BA

Rede APSC BA e troca de conhecimento

- ☐ Rede Virtual e Real Regular
- ☐ Apresentações de oportunidades de negócios
- ☐ Apresentações Pessoais

Desenvolvimento do Projeto APSC BA

- ☐ Análise e avaliação confidencial do projeto
- ☐ Serviços pagos de consultoria sob medida, incluindo (mas não se limitando a):
- ☐ Reforço e representação da proposta (plano de negócios e plano de viabilidade, Equipe não executiva e mentores, introdução e assistência com parceiros e financiamento)

APSC BA Mentoring & Coaching

- ☐ Encontrar e nomear mentores da diáspora para proprietários de negócios africanos
- ☐ Trabalhando com Coaches de Negócios Profissionais

Oportunidades de mercado APSC BA

- ☐ Distribuição, representação, parcerias de licença e orientação
- ☐ Apresentações no país e configuração do projeto,

Pacotes de Empreendedor APSC BA

- ☐ Negócios prontos construídos em torno de tecnologias específicas que são a base para servir mercados e comunidades.

Financiamento e Investimento APSC BA

- ☐ Financiamento de projeto ou comércio, investimento, diversificação
- ☐ Gestão de patrimônio e reestruturação de investimentos
- ☐ Serviços de consultoria de investimento.



BENEFÍCIOS DA APSC BA

TODOS OS BENEFÍCIOS DE MEMBROS



- Participe de eventos APSC BA Networking gratuitamente (os hóspedes pagam £ 9,99)
- Torne-se um mentor ou consultor Africano, Europeu ou britânico
- Ative seu próprio projeto ou negócio
- Envolver-se com nossa equipe de desenvolvimento de negócios e sistemas
- Identifique oportunidades de mercado para sua empresa, comunidade ou país
- Desenvolver parcerias com empresas da Europa, África e Reino Unido que buscam ativamente novos mercados
- Identifique empresas prontas que podem gerar receita para você, sua comunidade

- Assinar Acordo de Não Violação e Não Divulgação
- Acesse nosso serviço de análise e avaliação do plano de negócios (gratuito)
- Contrate nosso serviço de consultoria de investimento (taxas a pagar)
- Acesse o APSC BA Investimentos e Fundos
- Parte da maior Rede/Networking de negócios Afro Portugueses do mundo.



SE VOCÊ ESTÁ PROCURANDO FINANCIAMENTO ...

SELECIONE A ANUIDADE ... A COMBINAR COM VOCÊ

Assinaturas para atender às suas metas de negócios



	BRONZE	PRATA	OURO
	+	1 a 10 Empregados	5 a 50 Empregados
	£160	£360	£560
Acesso para Networking Regional para eventos e cursos (+60 por ano)	✓	✓	✓
Acesso para eventos com sólido Networking da APSC Business Alliance	✓	✓	✓
Anuidade gratuita APEX CARD para os Membros dos Países do Network da APSC BA	✓	✓	✓
Oportunidade para apresentar o seu negócio/projeto para seu network regional.	✓	✓	✓
Incluir o seu negócio/projeto nas 'Oportunidades de Network do grupo APSC BA'		✓	✓
Nossa gestão pode pré-qualificar oportunidades para você		✓	✓
Atender negócios privados com a visita com Autoridades Governamentais			✓
Oportunidade estar presente em missões do comércio exterior.			✓
Encontrar parceiros, acordos e oportunidades no Reino Unido			✓
Atualizações regulares das mudanças nas políticas governamentais que podem afetar os seus negócios.			✓

CONSELHO DE GESTÃO DA APSC-BA



OSVALDO GOMES
CEO e Diretor da Equipa

Formado em Ciências Sociais
Fundador e CEO APSC e da
APEX CARD no Reino Unido,
Formador de Gestores e
empresário de sucesso no
Reino Unido.



KENNYA NUNES
Colaboradora na gestão de Comunicação

Doutorada em Ciências
Empresariais pela UCES, MBA
em Gestão Empresarial e
Diretora Internacional da APSC
e Diretora Comercial da APEX
CARD



EDILENE ALVES
Consultora de Negocios



ALICE SANTOS
Gestora de negocios na area de
Hotelaria



Proprietários de empresas e empreendedores com experiência em fazer negócios no Reino Unido e na África, trabalhando localmente, com a seguintes funções:

Sempre parece impossível até que um dia alguém faz acontecer!



ROSA FERNANDES

Gestora de Projetos

Licenciada em Gestao de Empresas



JEORGINA SOARES

Gestora de Base de Dados



NEUSA CATOJA

Palestrante Motivacional e Gestora de Membros



MARCIO CARVALHO

Diretor de Marketing Digital



A Equipe de Liderança de 7 membros é composta por pessoas de diferentes países, etnias e origens, permitindo uma maior diversidade, bem como contribuições de diferentes países, costumes e perspectivas.



BUSINESS ALLIANCE



OBRIGADO



ADMIN@AFRICANPSC.COM



WWW.APSCBA.COM

